

На 1-й специализированной агропромышленной выставке «АгроТех Ставрополь-2019» помимо комбайнов, тракторов, сеялок, опрыскивателей была представлена и современная транспортная техника, без которой сельхозпроизводителям не доставить продукцию по местам назначения. Ставропольская транспортная компания «Эверест» предложила не только экономии на перевозках, но и решение логистических проблем, связанных с отношениями с торговыми сетями.

# Умно и быстро!



Генеральный директор Павел Фокин

Новый белый КамАЗ, с экономичной битопливной системой, принадлежащий транспортной компании «Эверест», расположенный в самом центре выставочной экспозиции, изначально привлек внимание гостей и участников. Что предложила в этот раз аграриям транспортная компания, рассказал ее директор и основатель Павел Владимирович Фокин.

— ООО «Эверест» основано в 2013 году на базе транспортного подразделения крупного предприятия алкогольной промышленности, — сообщил Павел Владимирович. — Компания занимается транспортировкой алкогольных и безалкогольных напитков, продуктов питания по всей территории России. В чем особенность нашего бизнеса? Сегмент торговых сетей в России стремительно растет. И не все транспортные компании адаптировались под

этот факт. Там особый график движения транспорта, специфичный документооборот, требования к упаковке и размещению товаров, температурные режимы. Мы смогли наладить работу с сетями, — подчеркнул Павел Фокин.

Как сообщил директор компании, автотранспортное подразделение было преобразовано в самостоятельную компанию. Сформирован штат сотрудников из профессиональных менеджеров-логистов, умеющих решать любые задачи. Изначально воспользовались транспортом партнеров, потом в следствие заключения крупных договоров с клиентами пришли к мнению, что нужно расширить собственный автопарк.

— Сначала использовали дизельные машины, но после того, как была запущена госпрограмма субсидирования автотранспорта, мы стали приобретать газодизельные машины — пояснил Павел Фокин. — В этом нам помог наш ставропольский дилер «Навигатор плюс». И для нас, и для наших клиентов это существенно удешевляет стоимость перевозки практически до 20 %.

ООО «Эверест» постоянно расширяет сферу деятельности, берется за транспортировку новых видов продукции.

— Мы теперь расширили сферы деятельности и занялись транспортировкой питьевой и минеральной воды, — сообщил Павел Владимирович. — Работаем с клиентами из Карачаево-Черкесской республики, региона Минеральных Вод. Более того, к нам стали обращаться производители муки, растительного масла

и других продуктов сельхозпереработки. Мы готовы участвовать в этих перевозках, и с целью привлечения большего числа клиентов гарантируем качество доставки в торговые сети при сниженных ценах. Почему мы приняли участие в сельскохозяйственной выставке? Потому что ориентированы на винное производство, винные заводы, поскольку они напрямую связаны с сельским хозяйством.

О заслуженном авторитете ООО «Эверест» говорят и добрые отзывы партнеров.

**Директор компании ООО «Салют» Николай Вороной:**

— Мы сотрудничаем с компанией «Эверест» более трех лет, круглогодично. Перевозим алкогольную продукцию — до 15-ти машин в месяц. До сих пор совместной работой довольны. Бывает рабочие моменты, но нас эта компания ни разу не подвела. Будем сотрудничать и впредь.

**Менеджер отдела сбыта компании «Винград» Елена Лукашевич:**

— С компанией «Эверест» мы работаем успешно более трех лет. Через эту транспортную компанию по всей России возим алкогольную продукцию. Там работают грамотные специалисты. У нас сложились доверительные, стабильные рабочие отношения. Более того, если «Эверест» обещает доставить груз в определенный срок, то выполняет обещанное. Что еще надо для успешного сотрудничества? Мы намерены работать и дальше.

А какая же выгода ожидает аграриев? Как известно, все производители сельхозпродукции сталкиваются с целым набором транспортных проблем и требований торговых сетей. В первую очередь страдает логистика. Производители само-



стоятельно не всегда могут оптимально спланировать транспортировку, соблюдать графики поставки и температурные режимы, контактировать с логистами торговых сетей. А компания «Эверест» готова решить эти проблемы. Поставщики, как правило, расположены разрозненно, а сети сами не вывозят продукцию. Транспортная (а фактически и логистическая) компания и есть то связующее звено, которое связывает все сотрудничающие стороны.

— Мы готовы предоставить расчеты, транспорт, гарантировать, что предоставленный объем продукции будет доставлен в срок и без потерь, — отметил Павел Фокин. — Уверю вас: всю головную боль сельхозтоваропроизводителя, связанную с поставками продукции в торговые сети, компания «Эверест» берет на себя. Мы располагаем собственным

автопарком в 20 единиц. Но объем заказов гораздо больше, поэтому у нас регулярно задействованы до 500 автомашин наших партнеров. Мы готовы взяться за любой объем продукции. Например: мы перевозим продукцию предприятиям «Раздолье» на Кавминводах, КПП «Ставропольский», СХП «Виноградный, всю минеральную воду предприятий КЧР («Меркурий», «Аквалайн», ТД «Дельта» и пр.). Также на Ставрополье являемся партнерами СППК «Сады Ставрополья», Ассоциации производителей и переработчиков продукции животноводства (НП «СПППЖ»). Напомним, мы интересны клиентам тем, что умеем работать с торговыми сетями, экономим транспортные затраты наших аграриев, помогаем оптимизировать логистические процессы.

На правах рекламы



Транспортная компания «Эверест»  
г. Ставрополь, ул. Пушкина, д. 71, оф. 209  
Тел. +7 (8652) 90-61-48. Моб. +7-905-414-54-64  
E-mail: everest-26@mail.ru

**Влагомер зерна PFEUFFER**  
**HE lite**

- Погрешность < 0,2%
- Широкий диапазон измерений
- Простое и интуитивное меню
- Новая технология измерения
- Расчет среднего значения
- Возможность калибровки

«РиАл» +7-988-11-99-590, +7-919-736-19-49,  
+7-968-263-34-24, +7-909-773-72-09,  
+7-8652-333-519  
rial\_lab@mail.ru

**ВСЕ ДЛЯ АНАЛИЗА РАСТЕНИЯ**

**Нитратомер зеленого листа (N-тестер)**

**Пиранометр — прибор солнечного излучения SPN1**

**Анализатор листового полога SunScan**

**Люксметр — прибор для измерения освещенности**

ООО «РиАл» +7-919-736-19-49, +7-968-263-34-24  
+7-988-11-99-590, +7-928-65-104-65  
rial\_lab@mail.ru +7-909-773-72-09

## На Ставрополье успешно прошла выставка «АгроТех Ставрополь-2019»

Министерством сельского хозяйства Ставрополья с 24 по 26 апреля была проведена 1-я специализированная агропромышленная выставка «АгроТех Ставрополь-2019» при поддержке губернатора Ставропольского края, Правительства Ставропольского края, министерства экономического развития региона.

Посетители смогли увидеть новые образцы автомобильной и сельскохозяйственной техники, оборудования, средств защиты растений, минеральных удобрений, запасных частей и ГСМ ведущих производителей, а также стать свидетелями впервые проведенного на территории края баттла на тракторах. На выставке было



представлено 118 единиц отечественной и зарубежной техники.

Участники посетили круглые столы, на которых обсуждали последние достижения в животноводстве, технической модернизации, органического земледелия и развития сельских территорий.

В рамках мероприятия состоялась диалоговые площадки под председательством руководителя Департамента животноводства и племенного дела Министерства сельского хозяйства Российской Федерации Харона Амерханова и директора Департамента растениеводства, механизации и защиты растений Минсельхоза России Романа Некрасова.

За высокие трудовые достижения в отрасли были отмечены труженики агропромышленного комплекса Ставропольского края.

